



VENTA

HABILIDADES COMERCIALES EN 10 PÍLDORAS FORMATIVAS

 **GRUPO PRISMA**

RESUMEN DEL CURSO



DURACIÓN

20 horas



PRECIO

150€



SECTOR

Automoción



100%

BONIFICABLE

OBJETIVO PRINCIPAL



Desarrollar las **habilidades comerciales necesarias para conectar con el cliente**, comunicar el valor del producto, gestionar objeciones y cerrar ventas, tanto en el concesionario como en los canales digitales.

METODOLOGÍA

Aprendizaje fácil y productivo.

Nuestros más de 30 años de experiencia nos han guiado hacia un método eficiente y flexible.



100 % online

Podrás conectarte desde cualquier punto y no dejar de aprender.



Casos prácticos

Trabajarás sobre retos reales y así podrás ponerlo en práctica.



Tutorías

Por si necesitas explicaciones extras, un poco más de profundidad o simplemente repasar.

¿Por qué este curso?

El cliente actual llega al concesionario después de comparar modelos, precios y opiniones online. Este curso desarrolla las habilidades necesarias **para conectar, asesorar y vender mejor**, tanto de forma presencial como en los canales digitales.

¿Para quién es este curso?

Esta formación está dirigida a profesionales que quieran mejorar sus resultados comerciales y ofrecer una atención más eficaz al cliente. Especialmente para:

- **Equipos y asesores de venta de vehículos.**
- **Jefes de ventas y dirección comercial.**
- **Profesionales de financiación y seguros.**
- **Equipos de accesorios, servicios y posventa.**

FASES DEL CURSO

- Atraer y conectar
- Presentar y demostrar
- Gestionar y negociar
- Cerrar la venta
- Fidelizar y crecer



CONOCIMIENTOS ADQUIRIDOS

- Comunicación comercial presencial y digital
- Escucha activa y diagnóstico de necesidades
- Presentación del producto y argumentación de valor
- Gestión de objeciones y técnicas de negociación
- Cierre, venta adicional y venta cruzada
- Fidelización, CRM y gestión de la actividad comercial



EQUIPO DOCENTE

En **Grupo Prisma** llevamos más de 30 años dando soluciones formativas, por eso, contamos con grandes profesionales de varias áreas de negocio.

Concretamente, este curso lo imparte nuestro **equipo de consultores y responsables.**

Un equipo enfocado, especializado y con una gran experiencia



Saber más >>

¿POR QUÉ GRUPO PRISMA?



Empresa especializada, con **experiencia y reputación.**



Especialistas en **aprendizaje continuo** como palanca para impulsar el éxito profesional.



Amplio **catálogo de cursos** de calidad a la altura de las expectativas.



Llevamos más de **30 años trabajando en el sector.**

MÁS INFORMACIÓN AQUÍ

FORMACIÓN BONIFICABLE

Este y otros cursos 100% bonificables.

¿Estás buscando una empresa especializada en formación bonificada?

Nuestra oferta formativa es abierta y flexible, lo que nos permite personalizar los contenidos en función de las necesidades de nuestros clientes. La formación se bonifica a través de FUNDAE (Fundación Estatal para la Formación en el Empleo).

CONTÁCTANOS

Si quieres ampliar información, no dudes en contactarnos, estaremos encantados de atenderte.

+34 914 34 40 60
comercial@grupoprisma.com

Saber más >>

 GRUPO PRISMA



 grupoprisma.com

 comercial@grupoprisma.com

 914 344 060