

VENTA

GESTIÓN INTELIGENTE DEL V.O.

 **GRUPO PRISMA**

RESUMEN DEL CURSO



DURACIÓN

40 horas



PRECIO

300€



SECTOR

automoción



OBJETIVO PRINCIPAL



Proporcionar a los profesionales del V.O. los conocimientos y herramientas necesarios para gestionar el negocio de forma **más inteligente y rentable**, utilizando la **digitalización, los datos y la IA** a lo largo de todo el ciclo del vehículo de ocasión.

METODOLOGÍA

Aprendizaje fácil y productivo.

Nuestros más de 30 años de experiencia nos han guiado hacia un método eficiente y flexible.



100% online

Podrás conectarte desde cualquier punto y no dejar de aprender.



Casos prácticos

Trabajarás sobre retos reales y así podrás ponerlo en práctica.



Tutorías

Por si necesitas explicaciones extras, un poco más de profundidad o simplemente repasar.

¿Por qué este curso?

El negocio del vehículo de ocasión está viviendo una transformación impulsada por la digitalización, los **datos y la Inteligencia Artificial**. Este curso permite recorrer todo el ciclo del V.O., desde la compra y el reacondicionamiento hasta la venta y fidelización, incorporando herramientas que ayudan a tomar decisiones más eficientes y rentables.

¿Para quién es este curso?

Esta formación está especialmente dirigida a profesionales del sector de automoción que quieran mejorar la gestión y rentabilidad del negocio de V.O.

- **Responsables de V.O.**
- **Jefes de Ventas**
- **Directores Comerciales**
- **Tasadores**
- **Vendedores de V.O.**
- **Gerentes de concesionario**

MÓDULOS DEL CURSO

- Captación y compra inteligente del V.O.
- Reacondicionamiento eficiente y control de costes
- Gestión del stock y fijación dinámica de precios
- Marketing digital y captación de clientes para V.O.
- Gestión comercial, postventa y fidelización del cliente de V.O.



CONOCIMIENTOS ADQUIRIDOS

- Gestión integral del negocio de V.O.
- Compra y tasación apoyada en datos e IA
- Optimización de stock, costes y rentabilidad
- Pricing y toma de decisiones basada en datos
- Marketing digital, leads y CRM
- Fidelización y automatización del cliente



EQUIPO DOCENTE

En **Grupo Prisma** llevamos más de 30 años dando soluciones formativas, por eso, contamos con grandes profesionales de varias áreas de negocio.

Concretamente, este curso lo imparte nuestro **equipo de consultores y responsables.**

Un equipo enfocado, especializado y con una gran experiencia



Saber más >>

¿POR QUÉ GRUPO PRISMA?



Empresa especializada, con **experiencia y reputación.**



Especialistas en **aprendizaje continuo** como palanca para impulsar el éxito profesional.



Amplio **catálogo de cursos** de calidad a la altura de las expectativas.



Llevamos más de **30 años trabajando en el sector.**

MÁS INFORMACIÓN AQUÍ

FORMACIÓN BONIFICABLE

Este y otros cursos 100% bonificables.

¿Estás buscando una empresa especializada en formación bonificada?

Nuestra oferta formativa es abierta y flexible, lo que nos permite personalizar los contenidos en función de las necesidades de nuestros clientes. La formación se bonifica a través de FUNDAE (Fundación Estatal para la Formación en el Empleo).

CONTÁCTANOS

Si quieres ampliar información, no dudes en contactarnos, estaremos encantados de atenderte.

+34 914 34 40 60
comercial@grupoprisma.com

Saber más >>

 GRUPO PRISMA



grupoprisma.com



comercial@grupoprisma.com



914 344 060